

[EXIT PARTNERS] 채용 모집 중 포지션

엑시트파트너스를 소개합니다

엑시트파트너스는 10월 13일 강남역 F&F 신축 사옥에 130평 규모로 오픈한 NOHD CLINIC의 브랜드 구축과 운영 설계를 출발점으로 시작된 MSO 법인으로, 글로벌 뷰티 브랜드 SKIN1004의 모회사인 크레이버(CRAVER)의 창업주 두 분이 새로 시작하신 프로젝트입니다.

관련 기사: [노드클리닉의원 개원... "투명하고 정직한 의료 서비스 목표"](#)

우리는 K-Pop, K-컨텐츠, K-beauty 화장품에 이은 NEXT K-wave가 한국의 미용 관광의 **로 사업일 것이라는 강력한 가설을 가지고**, 기존 K-화장품 브랜드를 성공적으로 키워낸 경험 및 역량 기반 글로벌 고객을 타겟하여 빠르게 흐름에 올라타고자 합니다.

관련 기사: [국내 피부과·성형외과 찾는 외국인 환자들... 1조2000억 '잭팟'](#)

현재 팀은 글로벌 화장품 브랜드 해외 사업 총괄 출신 대표, MBB 출신 컨설턴트, 업계 1위 교육 브랜드를 창업한 브랜드 전문가/마케터 등으로 구성되어 있습니다.

평균 연령 28세로, 빠른 실행과 열린 커뮤니케이션을 바탕으로 수평적인 협업 문화를 지향합니다.

2025년 10월 강남 본점 오픈 이후 3개월이 채 되지 않은 기간 동안 매월 약 2배 가까운 매출 성장을 기록하고 있으며, 매출의 대부분(80%+)은 해외 글로벌 고객으로 구성되어 있습니다.

2025년 6월, 3명으로 시작한 조직이 현재 15명 규모로 빠르게 성장했으며, 올해 안으로 최소 2개의 신규 지점 오픈을 계획하고 있습니다. 이에 맞춰 조직, 운영, 브랜드 전반에서 빠른 속도의 확장과 구조 설계를 진행 중입니다.

모집하고 있는 포지션은 다음과 같아요

국내 마케팅&운영 정규직/인턴

Global Marketing & Growth 정규직/인턴

이런 것들을 얻어가실 수 있어요

6개월차 극초기 스타트업에서 **시스템/프로세스를 A to Z까지 같이 구축하는 경험**

단순히 주어진 업무를 하는 것이 아니라, 어떠한 방식이 가장 효율적이고 지속 가능한지, 가장 첫 단계부터 함께 고민하고 논의하며 조직을 설계하는 과정에 함께 하실 수 있습니다.

리서치/보고서 제작 등의 업무에서 멈추지 않고, **실행을 통해 직접 매출을 일으키는 경험**

Agile한 조직에서 많은 권한과 넓은 업무 범위를 가지고, 초기 스타트업을 제대로 체험해 볼 수 있는 기회

😊 이런 분과 함께 하고 싶어요

커뮤니케이션을 중요시하고, 활발한 소통에 거리낌 없는 분

오너십을 가지고 주도적으로 업무를 수행하시는 분

'임팩트'를 중시하며 이를 위해 효율적으로 / 유연하게 여러 방식을 시도해볼 수 있는 분

뷰티/미용 분야에 관심이 있다면 좋지만, 필수 요건은 아닙니다.

글로벌 마케팅 인턴의 경우, 영어 가능자 (영어로 일상대화가 편하게 가능하신 수준이면 좋습니다)

💻 근무조건

계약형태: 인턴 (인턴 기간 후 정식 조인 논의 가능) / 정규직 (수습 3개월 평가 후 전환)

근무기간(인턴): 3개월 (기간 협의 가능)

근무시작: 1-2월 중 (협의 가능; 언제든지 커피챗/신규 인재 영입에 열려 있으니 편하게 연락 부탁드립니다:))

근무지: 강남역 1번 출구 인근 사무실

급여: 면접 시 협의 후 결정

👤 지원 방법

지원 희망 부문에 맞춰 자유양식의 레주메를 아래 이메일로 보내주시면 순차적으로 회신 드리도록 하겠습니다 😊 혹시 궁금한 점이 있으시면 커피챗도 가능하니, 편하게 연락 부탁드립니다!

국내 마케팅&운영 부문: dabin.sunwoo@exitpartners.co.kr

Global Marketing & Growth 부문: andy@exitpartners.co.kr

메일 제목 양식은 [인턴or정규직 지원] (지원포지션) / 이름 / 근무시작가능일자 ([인턴지원] 해외마케팅인턴 / 홍길동 / 251120) 형태로 송부 부탁드립니다.