



MedChemExpress 소개

MedChemExpress는 미국에 본사를 두고 있으며, 유럽과 중국에 지사와 창고를 운영하고 있습니다. 2008년부터 전세계 우수 연구기관, 실험실, 바이오테크 기업, 제약 회사에 제품을 공급해왔습니다. MCE는 전세계 500개 이상의 파트너와 협력하여 인류의 삶을 향상시킬 수 있는 새롭고 혁신적인 방법을 모색하고 있습니다.

MedChemExpress는 실험실 및 과학 분야에서 사용되는 새로운 생명 과학 시약, 표준 화합물, 원료 의약품(API), 천연 화합물 등 다양한 고품질 연구용 화학 물질과 생화학 물질을 제공합니다. 최고 품질의 제품만을 제공하는 것을 자랑스럽게 생각합니다. 엄격한 품질 관리 프로그램과 절차를 통해 제품의 정체성, 품질, 순도 및 활성을 보장합니다. 고객에게 HNMR, LC-MS, HPLC, 안정성 시험 및 활성 분석을 제공합니다.

억제제 및 작용제 (Inhibitors & Agonists)

20개 이상의 신호 전달 경로에서 1,000개의 핵심 단백질을 표적으로 하는 60,000개 이상의 선택적 억제제 및 작용제를 제공합니다. 다양한 질병 분야에 적용 가능합니다.

스크리닝 라이브러리(Screening Libraries)

MCE 화합물 라이브러리는 검증된 생물학적 및 약리학적 활성을 가진 20,000개 이상의 저분자 화합물로 구성되어 있습니다. 200개 이상의 즉시 사용 가능한 화합물 라이브러리를 제공합니다. 20,000개 이상의 다양한 구조를 가진 단편 화합물을 제공합니다. 다양한 연구 분야 및 신호 전달 경로에 중점을 두고 있습니다.

제공하는 서비스

MedChemExpress는 모든 직원이 성장하고 잠재력을 극대화할 수 있는 충분한 공간을 확보할 수 있도록 조화롭고 포용적이며 효율적인 업무 환경을 조성하기 위해 최선을 다합니다. 글로벌 기업으로서, MedChemExpress는 전세계에서 직원을 채용하여 현지화를 강화합니다. MedChemExpress와 함께라면 새로운 영역을 개척할 수 있는 기회가 항상 있습니다. MedChemExpress는 여러분이 꿈을 실현할 수 있도록 지원하며, 다양한 사업 부문을 통해 새로운 지평을 개척할 수 있는 다양한 커리어 전환 기회를 제공합니다. MedChemExpress에 합류하여 여러분의 호기심을 실현해 보세요!

직책: 현장 영업사원/매니저 (바이오/케미컬 & 생명과학)

Field Sales Representative (Bio/chemical & Life science)

근무지: 서울특별시 서초구 강남대로 163, 301호(양재동)

전체 직무 설명(Full Job description)

MedChemExpress는 한국에서 기술 영업사원 및 매니저를 채용합니다. 정규직이며, 회사 내에서 승진 기회가 제공됩니다. 월요일부터 금요일까지 근무하며 출장이 가능해야 합니다. 한국에서 합법적으로 근무할 수 있어야 합니다.

MedChemExpress는 화학 및 생화학 연구 시장에서 세계적인 명성을 자랑하는 기업으로, 새로운 생명 과학 시약, 표준 화합물, 원료 의약품(API), 천연 화합물 개발을 전문으로 합니다.

주요 업무

- 본직책은 최소 80%의 현장업무(고객 방문 및 전시회 참석 등)를 담당합니다.
- 글로벌교육 세션에 참여하여 MCE 제품 및 경쟁사 제품에 대한 최신 전문 지식을 습득합니다.
- 기술지원: 학계 및 산업계의 유통업체와 고객에게 제품 및 서비스 교육을 제공합니다. 주요 고객을 방문하고 관리합니다. KOL 과의 네트워크 구축 및 연사 양성
- 고객(학계 및 산업계 고객)과 파트너/유통업체에 기술 자문 제공
- 비즈니스 니즈에 따라 제품 설명회 및 고객 교육 제공
- 연간 매출 목표 달성을 위한 현지 마케팅 활동 담당
- 제품, 가격, 제품 재고 현황, 현재 프로모션에 대한 정확한 정보 전달
- 전시회, 학술대회, 무역박람회 준비 및 참석; 마케팅 캠페인 개발; 고객 정보 수집: 한국 고객 브랜드 인지도 향상 및 자체 고객 연락처 확보를 위한 적극적인 부스 전시
- MedChemExpress 브랜드 및 제품 홍보를 위해 잠재적 생명과학 관련 연구/산업계 고객을 발굴하고 접촉
- 주요 연락처, 사용 제품 등을 포함한 주요 고객/고객 목록 구축(전화, 이메일 등 필요 시 연락)
- 글로벌/지역 팀(예: 마케팅 팀)과 협력하여 제품 브랜딩 및 마케팅 행사 참여
- 현지 시장/산업 및 경쟁사 정보를 수집하고, 시장 조사를 수행하며, 마케팅 전략 및 계획 수립을 위해 팀과 공유합니다.
- 판매 계획 및 전략을 수립하여 월별 및 분기별 판매 목표를 달성합니다.
- 적극적인 후속 조치 및 지원을 통해 고객과 신뢰 관계를 유지합니다.
- 고객과 원활하게 소통하고 좋은 관계를 유지하며, 고객을 정기적으로 방문하고, 신규 고객을 유치하며, 전문적이고 예의 바른 태도를 보입니다.

필수 기술: 학력/경력

- 생명과학, 생명공학, 생물의학, 약학, 화학, 약물화학, 화학생물학, 의학, 생화학 및 의약화학 관련 분야 학사 학위 이상. (필수)
- 생물학, 생물의학, 생화학 또는 제약 산업에 대한 이해, 저분자 제품을 포함한 신약 개발 및 생명과학 시장에서 최소 2년 이상의 영업 및 마케팅 경험-고객 방문 및 유통 채널 관리 경험(필수).
- 제약회사/바이오 벤처 또는 연구기관 등에 연구용 장비/소모품, 시약, 원료의약품 등 판매 경험자 우대
- 관련 연구 분야 경험 우대: 의약화학, 생물학, 생명공학, 신약 개발, 경로 연구, 세포생물학, 질병 기전, 분자 의약품
- 뛰어난 비즈니스 커뮤니케이션 능력(구두, 서면, 프레젠테이션), 조직 능력 및 컴퓨터 활용 능력(MS Office 능숙).
- 영어 및 한국어 구사 및 서면 능통.
- 빠르게 변화하는 도전적인 환경에서도 여러 프로젝트를 동시에 처리하고 마감일을 준수할 수 있는 능력.
- 특정 업무 압력을 견딜 수 있는 능력.
- 뛰어난 의사소통 능력, 도전의식, 그리고 고객 서비스 의식
- 자기주도적이고, 명확한 판매 목표를 달성하는 책임감

한글과 영문으로 자기소개서와 이력서를 neo.xu@medchemexpress.com 으로 제출해 주십시오. 본 채용 공고에 지원해 주십시오(MS Word 또는 PDF 파일).

회사 웹사이트: www.medchemexpress.com



About MedChemExpress

The headquarter of MedChemExpress is based in the USA, and we have branch offices and warehouses in Europe and China. We have been supplying our products to most of the renowned research institutes, laboratories, Bio-tech companies and pharmaceutical companies cross the world since 2008. MCE works together with our over 500+ partners globally to find novel and vibrant ways of enhancing the lives of human beings.

MedChemExpress offers a wide range of high-quality research chemicals and biochemicals including novel life-science reagents, reference compounds, APIs and natural compounds for laboratory and scientific use. We take pride in offering only the highest-grade products. Product identity, quality, purity and activity are assured by our robust quality control programs and procedures. We provide HNMR, LC-MS, HPLC, stability testing and activity assays of our products to clients.

Inhibitors & Agonists

60,000+ selective Inhibitors and Agonists targeting 1000 key proteins in 20+ signaling pathways. Applications in different disease areas.

Screening Libraries

MCE Compound Libraries consist of 20,000+ small molecules with validated biological and pharmacological activities. 200+ ready-to-use compound libraries. 20,000+ fragment compounds with diversity of structures. Focus on various research areas and signaling pathways.

What we offer

We are committed to creating a harmonious, inclusive, and efficient workplace, so that every employee at the company has sufficient room to grow and maximize their potential. As a global company, we recruit staff from all over the world to boost workforce localization. With MedChemExpress, there are always opportunities to break new ground. We empower you to fulfill your ambitions, and our diverse businesses offer various career moves to seek new horizons. Welcome to join us and bring your curiosity to life!

Position: Field Sales Representative (Bio/chemical & Life science)

Location based: 301, No.163 Gangnam-daero, Yangjae-dong, Seocho-gu, Seoul, 06752

Full Job Description

MedChemExpress has an immediate opening for Field Sales Representative base in Korea. This is a full-time position with career advancement opportunities within the company. You must be available to work from Monday to Friday and willing to travel. You must be legally working in Korea.

MedChemExpress is a renowned globally company in the chemicals and biochemicals research market specializing in the development of novel life-science reagents, reference compounds, APIs and natural compounds, and MedChemExpress will be rapidly expanding its commercial team in Korea to further develop more customers.

Key responsibilities

- This position is expected at least 80% of field work. (Customer visit & attending exhibitions, etc.)
- Participate in global training session and ensure updated professional knowledge on product of MCE and

competitors.

- Technical Support: Provide product & service training to distributors and customers in academia and industrial institute. Visit and maintain key accounts. Build network with KOLs and cultivate speakers.
- Technical advice for our customers (academia customers & industrial customers) and partners/ distributors.
- Product presentation and customer trainings as required depending on the business needs.
- Responsible for local marketing activity to ensure yearly sales goal achievement.
- Communicate accurate information regarding products, prices, product availability, and current promotions to customers.
- Prepare and attend exhibitions, scientific conference, trade shows; develop marketing campaign; collect customer information: Proactive booth exhibition to improve brand awareness to Korea customers and make our own customer contact pool.

Identify and approach prospective Life-science related research/industrial customers to promote MedChemExpress brand and products.

- Develop a key account/customer list with key contacts, products used – with phone, e-mail as appropriate.
- Cooperate with global/regional team (such as marketing team) to participate in product branding and marketing events.
- Collect local market/industry and competitor information, do market research and share with the team to help with marketing strategies and plans.
 - Responsible for achieving monthly and quarterly sales targets by formulating sales planning and strategies.
 - You will keep a trustful relationship with clients through proactive follow-up actions and support.
 - Interact well with customers and maintain good customer relationships, visit customers regularly, develop new customers, being professional and courteous.
 - Monitor and engage in relevant social discussions about our company, competitors, and/or industry, both from existing customers and leads for new audiences.

Required skills: Education/Experience

- Bachelor's degree or above in life science, Biotechnology, Biomedical science, pharmacy, chemistry, drug chemistry, chemical biology, medical, biochemistry and medicinal chemistry related disciplines. (Must)
- Familiarity with biological or biomedical or biochemical or pharmaceutical industry, at least 1 years of sales & marketing experience in the drug discovery & life science market with small molecule products - experience on customer visit, distributor channel management is necessary.
- Experience of selling research equipment/consumables, reagents, raw pharmaceuticals, etc. to pharmaceutical companies/bio ventures or research institutes will be preferred.
- Experience in related research fields will be preferred : medicinal chemistry, biology, biotechnology, new drug development, pathway research, cell biology, disease mechanisms, molecular medicine.
- Excellent business communications skills (verbal, written, presentation), organizational skills and computer skills (proficient with MS office).
- Proficient in both spoken and written English and Korean.
- Ability of work in a fast paced and challenging environment with the ability to handle multiple projects simultaneously and meet deadlines.
- Can withstand certain work pressure.
- Good communication skills, ambition, strong customer service awareness.
- Self-motivated and self-discipline, responsible for clear sales target



What you will get in return

1. A full support from EU&Asian based team.
2. A comprehensive training package.
3. Basic salary plus sales commission.

Please submit a cover letter and resume in English version and Korean version to neo.xu@medchemexpress.com apply for this position (MS Word or PDF files). Website: www.medchemexpress.com.